

Informe económico de coyuntura

Nº03 | 2026



Sistémica

Asesoramiento estratégico
y gestión para el desarrollo

Informe económico de coyuntura – N°03 marzo 2026

El contexto internacional cambia, pero la desindustrialización local persiste

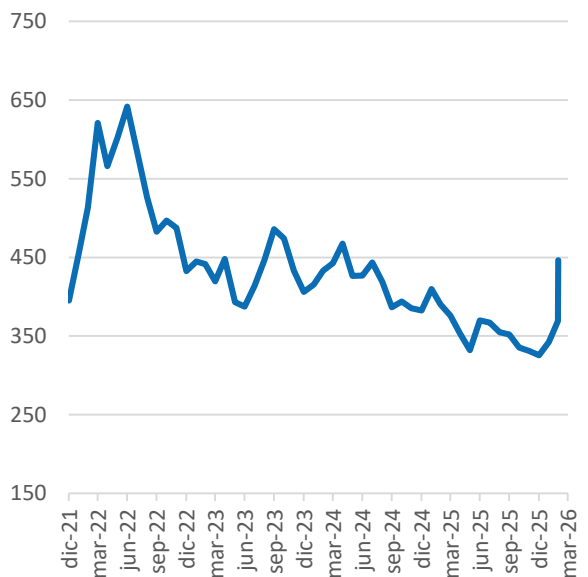
La escalada del conflicto en Medio Oriente agrega un nuevo episodio a un panorama incierto a nivel global: la fuerte suba del precio del petróleo modificó las expectativas inflacionarias y, aunque la Reserva Federal de EEUU [ha decidido mantener estables las tasas de interés](#), no se descarta un posible aumento de las mismas en el mediano plazo.

En ese contexto, el gobierno argentino continúa firme en su postura de sostener el atraso cambiario combinado con tasas de interés altas y apertura comercial. Para mantener el nivel del tipo de cambio, se montó sobre el ingreso de divisas provenientes de emisiones de deuda corporativa y provincial en los mercados internacionales —que desde las elecciones habrían superado los USD 10.000 millones— y por el flujo estacional de liquidaciones del agro. Estos factores permitieron sostener la oferta de dólares y facilitaron las compras de reservas por parte del BCRA.

Sin embargo, esta dinámica revela uno de los rasgos centrales del actual esquema macroeconómico: su elevada dependencia de condiciones externas favorables y de flujos financieros que pueden revertirse con rapidez. De hecho, en las últimas semanas comenzó a observarse un cambio en el humor de los mercados internacionales, reflejado en una reversión parcial de la tendencia descendente que venía mostrando el riesgo país. Si el contexto global se torna menos propicio, la disponibilidad de financiamiento externo podría reducirse y poner en tensión el actual equilibrio cambiario.

Índice de Precios de las Materias Primas (IPMP) – Petróleo

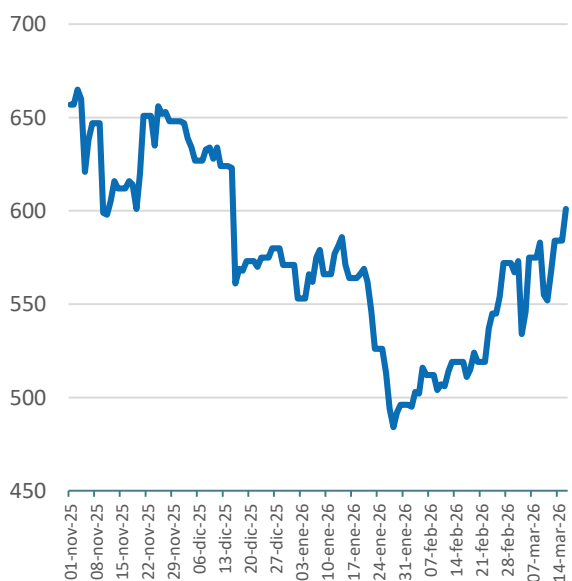
Dic-2001 = 100



Fuente: Sistémica en base a BCRA

Riesgo país argentino

En puntos básicos.



Fuente: Sistémica en base a Rava.

A la vez, la suba del precio internacional de la energía ejerce un factor de presión sobre la dinámica de precios domésticos. Si bien un petróleo más caro mejora los términos de intercambio de la Argentina en el segmento hidrocarburífero —especialmente a partir del crecimiento de la producción en Vaca Muerta—, también implica mayores costos para familias y empresas. Por un lado, el costo de la energía, que venía amortiguando los aumentos de otros costos industriales durante 2025 (el Índice de Costos Industriales de Sistémica registró una caída acumulada del 17,5% en dólares el año pasado), podría revertir su tendencia y presionar aún más sobre la competitividad del entramado productivo, en un momento en el que éste enfrenta márgenes estrechos. Por otro, para el consumidor, los precios regulados venían aumentando más que el promedio en los últimos meses, lo que puede acelerar el deterioro del poder adquisitivo, frenando aún más la demanda del mercado interno.

En paralelo, día a día se multiplican los casos de empresas que reducen actividad, suspenden personal o directamente cierran operaciones en distintos sectores industriales. Este fenómeno atraviesa rubros y tamaños de empresas y se vincula con la combinación de apertura comercial acelerada, atraso cambiario y tasas de interés elevadas para el financiamiento productivo. En un mercado interno debilitado y con acceso limitado al crédito, el aumento de las importaciones —que creció con fuerza en cantidades durante el último año— presiona sobre la rentabilidad de los sectores transables, mientras que los sectores no transables continúan trasladando costos a precios.

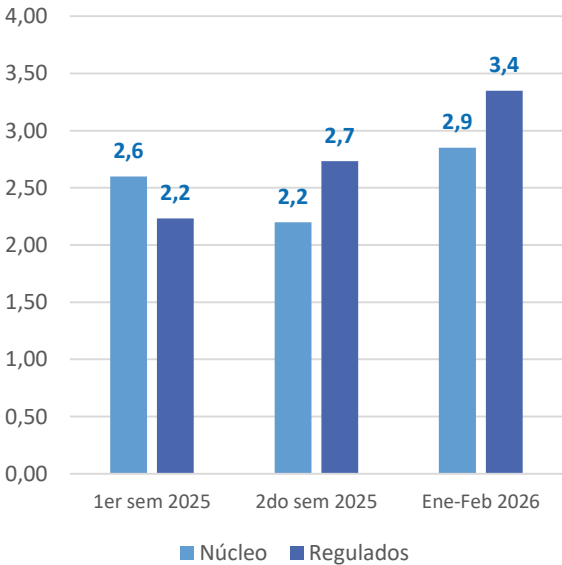
Costos industriales en dólares y sus componentes

Variación % acumulada por períodos

	Costos Industriales Totales	Recursos Naturales	Mano de obra	Energía eléctrica y gas natural	Insumos industriales	Bs de Capital y sus partes
IT25	1,9%	1,4%	2,2%	1,1%	2,2%	-1,0%
IIT25	-2,0%	2,3%	-3,8%	-1,9%	-3,1%	1,5%
IIIT25	-4,9%	1,8%	-10,7%	-13,8%	-4,5%	2,5%
IVT25	1,5%	2,3%	2,1%	-3,4%	0,9%	4,8%
2025	-3,6%	8,0%	-10,3%	-17,5%	-4,5%	7,9%

Fuente: Sistémica en base a INDEC e Índice de costos sistémica

Índice de Precios al Consumidor (IPC) – Variación mensual promedio. Regulados vs. Núcleo. En %



Fuente: Sistémica en base a INDEC

Este proceso plantea un trade-off cada vez más visible en la estrategia económica del Gobierno. La baja de la inflación fue uno de los principales objetivos de política económica y se buscó inicialmente a través de un anclaje cambiario fuerte. Sin embargo, ese mecanismo implicó un deterioro significativo de la competitividad de amplios sectores productivos, con efectos sobre empleo, inversión y actividad. El desafío actual es que incluso ese objetivo central comienza a mostrar tensiones: los shocks de precios internacionales y los ajustes en componentes regulados introducen presiones inflacionarias adicionales, mientras el deterioro del entramado productivo y social se profundiza.

En este contexto, ante un mercado interno deprimido en niveles de actividad y consumo, la sostenibilidad del esquema macroeconómico depende cada vez más de la capacidad de generar nuevas fuentes de inversión, exportaciones y divisas. El Gobierno continúa colocando sus esperanzas en el RIGI, pero su impacto hasta el momento no parece acompañar a la urgencia de las expectativas.

El RIGI y el nuevo contexto internacional

A casi dos años de su implementación, el RIGI se consolidó como el principal instrumento del Gobierno para atraer inversiones de gran escala. El régimen ya cuenta con una docena de proyectos aprobados y decenas en evaluación, concentrados principalmente en energía, minería e infraestructura vinculada a la exportación de recursos naturales.

En las últimas semanas, el Gobierno decidió prorrogar por un año el plazo de adhesión al régimen, extendiendo su vigencia hasta julio de 2027 con el argumento de que los proyectos de gran escala requieren plazos de estructuración más largos. La medida también amplió el alcance del régimen en sectores energéticos, incorporando nuevos desarrollos de petróleo y gas con pisos de inversión más elevados.

Este movimiento refleja una realidad evidente: el ciclo de inversiones efectivas que el Gobierno espera se encuentra, en el mejor de los casos, todavía en una etapa temprana. Aunque los anuncios son significativos, los desembolsos efectivos siguen siendo relativamente acotados en relación con el tamaño de la economía y muchos proyectos continúan en fases de ingeniería, financiamiento o permisos. En términos macroeconómicos, el impacto inmediato es limitado: estimaciones privadas indican que los proyectos ya aprobados implicarían ingresos de capital cercanos a USD 5.600 millones durante los primeros dos años de implementación, un monto inferior al 1% del PIB.

En este escenario, más allá del volumen de anuncios, la calidad de los mismos en términos de su impacto estructural es aún más preocupante. Desde Sistémica, alertamos desde los inicios del régimen sobre su escasa tracción en términos de proveedores locales. Un informe reciente mostró que cerca del 45% de las importaciones realizadas por los proyectos aprobados bajo el régimen tienen como origen a China, mientras que Corea del Sur y EEUU completan la mayor parte del resto.

Según las cámaras empresarias, muchos de los tipos de equipos e insumos importados podrían ser fabricados por proveedores argentinos, incluyendo compresores industriales, equipos de filtrado o manufacturas metálicas. De esta manera, el RIGI les ofrece ventajas a los inversores en sectores que ya son atractivos per se por sus rentas asociadas a recursos estratégicos y les otorga amplios beneficios aduaneros para la importación de bienes de capital, sin establecer requisitos claros de contenido local en las inversiones.

Este debate se volvió visible a partir de la licitación por tubos con costura que perdió un proveedor local frente a un competidor indio, pero también expone una dimensión geopolítica más amplia. Mientras el Gobierno mantiene un fuerte alineamiento político con Estados Unidos, China continúa consolidándose como uno de los principales proveedores de bienes de capital e insumos industriales para los nuevos proyectos energéticos y mineros. De hecho, las importaciones desde ese país alcanzaron en 2025 su nivel más alto del siglo, con un saldo comercial ampliamente deficitario para la Argentina. En este contexto surge una pregunta central: qué tipo de inserción productiva generará el nuevo ciclo de inversiones basado en recursos naturales. La cuestión adquiere relevancia en un escenario donde amplios segmentos industriales enfrentan presiones competitivas derivadas del atraso cambiario y la apertura comercial.

En parte como respuesta a estas críticas —y también con el objetivo de ampliar las inversiones— el Gobierno impulsó recientemente el Régimen de Incentivo para Medianas Inversiones (RIMI), incorporado en el marco de la reforma laboral. Este esquema busca complementar al RIGI mediante beneficios fiscales destinados a empresas micro y pymes que realicen inversiones productivas en maquinaria, infraestructura

o equipamiento. Conceptualmente, el RIMI intenta responder a una de las principales críticas al RIGI: su fuerte sesgo hacia proyectos de gran escala —con pisos de USD 200 millones— que dejaba fuera a buena parte del tejido empresarial local. Sin embargo, el nuevo régimen aún se encuentra en una etapa incipiente, sin casos concretos de aplicación, lo que dificulta evaluar su impacto real en el corto plazo.

Además, la articulación entre estas inversiones y el entramado productivo continúa siendo una incógnita, no solo por el marco de apreciación cambiaria y apertura comercial, sino también por la demanda interna deprimida. Un ejemplo claro aparece en el sector automotor, donde el Gobierno estableció que los proyectos elegibles bajo el RIGI deben orientarse a nuevas tecnologías de motorización, como vehículos eléctricos o híbridos. Las cámaras empresarias del sector vienen negociando condiciones para ingresar al régimen, pero hasta el momento ninguna automotriz logró incorporarse pese a los anuncios iniciales. El principal obstáculo es la exigencia de crear una sociedad específica para producir bajo el RIGI —el llamado “doble CUIT”—, lo que introduce complejidades operativas y sobrecostos fiscales en plantas donde conviven, en la misma línea, versiones convencionales e híbridas de un mismo modelo. Esta situación dejó en suspenso varios proyectos relevantes, entre ellos la pick-up Niágara de Renault, la nueva generación de la Amarok de Volkswagen y la Ranger híbrida de Ford. Las terminales señalan que el diseño actual del régimen traslada a los fabricantes costos administrativos y fiscales que reducen parte de los incentivos, mientras continúan vigentes las retenciones a las exportaciones del sector y crece la importación de vehículos de nuevas tecnologías —especialmente desde China— con beneficios impositivos.

En este contexto, tanto desde la macro como desde la microeconomía, los productores locales enfrentan condiciones acuciantes. La reconversión productiva comienza a orientarse hacia un panorama de acelerada desindustrialización, con la orientación de los supervivientes hacia nichos específicos —como la exportación de pick-ups— o hacia un mayor peso de las actividades de importación en detrimento del agregado de valor local. Así, el RIGI se perfila únicamente como una herramienta que apuntala las inversiones en proyectos con demanda externa asegurada y no motoriza expansiones en una industria local que enfrenta un consumo interno deprimido, una competencia desregulada de productos importados y aumentos de precios internacionales de insumos sin ningún grado de compensación desde la política pública. El RIMI y la reforma laboral, por su parte, pueden impulsar algunas ganancias de competitividad a nivel microeconómico (por reducción de costos de despidos o por procesos de incorporación de maquinaria importada en algunos sectores), pero no terminan de resolver los corsets que las políticas comercial, cambiaria y financiera les imponen a las empresas industriales.

Régimen de Incentivo a Grandes Inversiones (RIGI): Proyectos aprobados, presentados y/o anunciados al 16/03/2026

Proyecto	Sector	Empresa/s	Provincia/s	Monto aproximado (millones de dólares)	Estado
Licuefacción de gas natural	Petróleo y gas	Southern Energy (PAE y Golar)	Río Negro	2.825	Aprobado
Segunda Planta en Salar de Rincón	Minería (litio)	Rio Tinto	Salta	2.724	Aprobado
Oleoducto Vaca Muerta Sur	Petróleo y gas	YPF, PAE, Pluspetrol, Vista, Pampa Energía, Shell Argentina y Chevron	Río Negro	2.486	Aprobado
Proy. Diablillos	Minería (oro-plata)	AbraSilver Resource	Salta	760	Aprobado
Mina de oro de Gualcamayo	Minería (oro)	Minas Argentinas	San Juan	665	Aprobado
Proy. ampliación Mina Veladero	Minería (oro)	Barrick Mining, Shandong Gold	San Juan	380	Aprobado
Planta de Hierro de Construcción	Siderurgia	Sidersa	Bs. As.	296	Aprobado
Terminal Multipropósito Timbúes	Puertos	Terminales y Servicios S.A.	Santa Fe	277	Aprobado
Parque Eólico Olavarría	Energía	PCR, ArcelorMittal-Acindar	Bs. As.	255	Aprobado
Producción de Cloruro y Carbonato de Litio	Minería (litio)	Galán Lithium	Catamarca	228	Aprobado
Proyecto Los Azules	Minería (cobre)	McEwen Mining	San Juan	227	Aprobado
Parque solar El Quemado	Energía	YPF Luz	Mendoza	211	Aprobado
El Pachón (Fase 1)	Minería (cobre)	Glencore	San Juan	9.500	Presentado
Agua Rica (Mara)	Minería (cobre)	Glencore	Catamarca	4.000	Presentado
Minas de cobre Filo del Sol y Josemaría (Proy. Vicuña)	Minería (cobre)	Lundin Mining - BHP	San Juan	2.000	Presentado
Extracción en Los Toldos II Este (Vaca Muerta)	Petróleo y gas	Tecpetrol	Neuquén	2.000	Presentado
Caucharí Olaroz II	Minería (litio)	EXAR (Ganfeng Lithium, Lithium Argentina, Jemse)	Salta	1.200	Presentado
Pozuelos-Pastos Grandes	Minería (litio)	Ganfeng Lithium, Lithium Argentina	Salta	1.100	Presentado
Planta en Salar Centenario-Ratones	Minería (litio)	Eramine Sudamérica	Salta	800	Presentado
Sal de Oro, Planta de Carbonato de Litio	Minería (litio)	POSCO	Salta y Catamarca	633	Presentado
Mina de cobre en Uspallata	Minería (cobre)	PSJ Cobre Mendocino	Mendoza	630	Presentado
Rincón de Aranda: Planta de tratamiento de petróleo y gas	Petróleo y gas	Pampa Energía	Neuquén	426	Presentado
Proy. Sal de Vida en Salar del Hombre Muerto*	Minería (litio)	Rio Tinto	Catamarca	314	Presentado
Proy. Fenix en Salar del Hombre Muerto (Fase 1B Expansión)	Minería (litio)	Rio Tinto	Catamarca	251	Presentado
Proy. Arenas de Cercanías	Minería (otros)	Minera Mojotoro, Minera Oros mayo	Río Negro	232	Presentado
Parque Eólico La Rinconada	Energía	Tenaris	Bs. As.	206	Presentado
Proyecto Taca Taca, Explotación de Cobre	Minería (cobre)	First Quantum Minerals	Salta	5.250	Anunciado
Rincón de Aranda: Upstream	Petróleo y gas	Pampa Energía	Neuquén	4.500	Anunciado
Planta de Producción de Urea	Petroquímica	Pampa Energía	Bs. As.	2.000	Anunciado
Ampliación Planta de Producción de Urea	Petroquímica	Profertil	Bs. As.	1.700	Anunciado
Proy. Kachi en Salar Carachi Pampa	Minería (litio)	Lake Resources	Catamarca	1.160	Anunciado
Ampliación Gasoducto NK y Planta de Gas	Petróleo y gas	TGS	Neuquén, Bs. As., Santa Fe	3000	Anunciado
Construcción de Línea de Alta Tensión de 140 kms	Energía	Central Puerto e IFC	Salta	600	Anunciado
Refinería San Lorenzo (Santa Fe Bio)	Energía	YPF, Essential Energy	Santa Fe	400	Anunciado
Líneas para Nuevos Modelos y Motor	Automotor	Stellantis	Córdoba	385	Anunciado
Línea para una Pick-Up	Automotor	Renault	Córdoba	350	Anunciado
Proy. Mariana en el Salar Llullaillaco y Parque Solar	Minería (litio)	Ganfeng Lithium	Salta	273	Rechazado
Planta de Gas Natural Licuado	Petróleo y gas	YPF / Petronas / Shell	Río Negro	30.000	Descartado
Monto aprobados				11.334	
Monto aprobados + presentados				34.626	
Monto total (incluyendo anunciados)				53.971	

Fuente: Sistémica en base a Boletín Oficial, informes oficiales y portales de noticias.

Anexo

Algunos casos resonantes de cierres y suspensiones desde septiembre 2025*

Empresa	Actividad	Desvinculaciones y cierres	Trabajadores alcanzados
FATE	Neumáticos	Cierre de planta en San Fernando (PBA)	920
Verónica	Lácteos	Cierre de plantas en Suardi, Lehman y Totoras (Santa Fe)	700
Alimentos Refrigerados (ARSA)	Lácteos	Despidos en plantas en Lincoln (PBA) y Monte Cristo (Córdoba)	400
Ilva	Cerámicos	Cierre de planta en Pilar (Buenos Aires)	300
Emilio Alal	Textil	Cierre de plantas en Corrientes y Chaco	260
Whirlpool	Metalmecánica	Cierre de planta en Pilar (Buenos Aires)	220
Newsan	Electrónica	Despidos en plantas de Ushuaia (Tierra del Fuego), Monte Chingolo y Avellaneda (PBA)	195
Frigorífico Gral. Pico (Paty)	Frigorífico	Despidos en plantas de General Pico, Trenel y Arata (La Pampa)	194
Corven	Autopartes	Despidos en planta de Venado Tuerto (Santa Fe)	150
Topper	Calzado	Despidos en planta en Aguilares (Tucumán)	150
Pirelli	Neumáticos	Despidos en planta de Merlo (PBA)	150
SKF	Autopartes	Cierre de planta en Tortuguitas (PBA)	145
La Suipachense	Lácteos	Cierre de planta en Suipacha (Buenos Aires)	143
Eseka	Textil	Despidos en planta en Parque Chas (CABA)	140
Aires del Sur (Electra, Fedders)	Electrodomésticos	Despidos en planta en Río Grande (Tierra del Fuego)	140
Ganadera San Roque	Frigorífico	Cierre de planta en Morón (PBA)	140
Cerámica Cortines	Minerales no metálicos	Despidos en planta de Luján (PBA)	130
Coteminas	Textil	Despidos en planta en La Banda (Santiago del Estero)	112
Lamb Weston	Alimenticia	Cierre de planta en Munro (PBA)	110
Tenaris SIAT	Siderúrgica	Despidos en planta en Valentín Alsina (PBA)	100
TN & Platex	Textil	Cierres de líneas de producción en Corrientes y La Rioja	88
Vulcalar	Calzado	Cierre de planta en Sanagasta (La Rioja)	80
PanPack	Envases	Cierre de planta en Los Nogales (Tucumán)	80
GEPSA	Alimenticia	Cierre de planta en Pilar (PBA)	80
Loimar	Minerales no metálicos	Cierre de planta en Tandil (PBA)	80
Coresa	Textil	Cierre de planta en San Antonio de Areco (PBA)	70
Sealed Air	Petroquímica	Despidos en planta en Quilmes (PBA)	65
Magnera	Productos médicos	Cierre de planta en Pilar (Buenos Aires)	60
Cervecería y Maltería Quilmes	Bebidas	Despidos y retiros voluntarios en planta en Zárate (PBA)	60 (podría llegar a 180)
NEBA	Electrodomésticos	Cierre de planta en Catamarca	56
Master Laja (SSQ)	Minerales no metálicos	Cierre de planta en Juana Koslay (San Luis)	54
Dana	Autopartes	Cierre de planta en Naschel (San Luis)	50
Acerías Berisso	Metalúrgica	Cierre de planta en Berisso (PBA)	50
Telecomunicaciones Fuegoínas (TelFu)	Electrónica	Cierre de planta en Río Grande (Tierra del Fuego)	50
DASS	Calzado	Despidos en planta en El Dorado (Misiones)	43
ZF Argentina	Autopartes	Despidos en planta en San Francisco (Córdoba)	43
IBF	Neumáticos	Cierre de planta en Córdoba	40
Ecopek	Petroquímica	Cierre de planta en Zárate (PBA)	40
Luxo	Textil	Cierre de planta en La Rioja	40
Color Living	Muebles	Cierre de planta en Pacheco (PBA)	40
Otito	Alimenticia	Cierre de planta en San Pedro (Jujuy)	40
DBT-Cramaco	Equipos eléctricos	Cierre de planta en Sastre (Santa Fe)	37
Sueño Fuegoíno	Textil	Despidos en planta en Río Grande (Tierra del Fuego)	35
Blanco Nieve	Textil	Despidos en planta en Río Grande (Tierra del Fuego)	35
Essen	Metalúrgica	Despidos en planta de Venado Tuerto (Santa Fe)	34
La Texto Fabril	Textil	Cierre de planta en Alta Gracia (Córdoba)	29
Tía Maruca	Alimenticia	Cierre de planta en Chascomús (PBA)	27
Moura	Autopartista	Cierre de líneas de producción en Pilar (PBA)	25
Dabra	Calzado	Cierre de planta en Sumalao (Catamarca)	23
Lustramax	Distribución mayorista	Despidos en sede de Malvinas Argentinas (PBA)	22
Motores WEG	Metalúrgica	Despidos en planta en Córdoba	20
CioccaPlast	Productos eléctricos	Cierre de planta en Banfield (PBA)	17
Arluchi	Calzado	Despidos en planta de Chivilcoy (PBA)	10
La Paila	Alimenticia	Cierre de planta en Córdoba	S.D.
Socolor	Metalúrgica	Cierre de planta en La Plata (PBA)	S.D.
Fornax	Metalúrgica	Cierre de planta en Santa Fe	S.D.
Scar	Metalúrgica	Cierre de planta en Córdoba	S.D.

Empresa	Actividad	Suspensiones	Trabajadores alcanzados
Acindar (ArcelorMittal)	Metalúrgica	Suspensiones en planta de Villa Constitución (Santa Fe)	2500
Mondelez	Alimenticia	Suspensiones en planta de General Pacheco (PBA)	2300
Granja Tres Arroyos	Frigorífico	Inicio de PPC en Concepción del Uruguay (Entre Ríos)	700
Georgalos	Alimenticia	Suspensiones en planta de Victoria (PBA)	600
Pauny	Maquinaria agrícola	Suspensiones en planta de Las Varillas (Córdoba)	500
TN & Platex	Textil	Suspensiones en planta en Los Gutiérrez (Tucumán)	190
Textilana (Mauro Sergio)	Textil	Suspensiones en planta de Mar del Plata (PBA)	175
Euro	Frigorífico	Conflicto laboral en planta de Villa Gdor. Galvez (Santa Fe)	150
HV	Frigorífico	Conflicto laboral en planta de Bernasconi (La Pampa)	110
Marengo	Alimenticia	Suspensiones y remate de fábrica en Rafaela (Santa Fe)	60
Peugeot (Stellantis)	Automotores	Tercera pausa de fabricación en planta de El Palomar (PBA)	S.D.
Karikal	Muebles	Inicio de PPC en San Francisco (Córdoba)	S.D.

*Actualizado al 16/03/2026.

Fuente: Sistémica en base a medios de prensa

Tablero Económico

ACTIVIDAD	Unidad	Fuente	Fecha	Nivel	Variación anual	Variación acumulada anual
Actividad Económica (EMAE)	2004=100	INDEC	dic-25	155,5	3,5%	4,4%
Construcción (ISAC)	2004=100	INDEC	ene-26	145,3	1,2%	1,2%
Industria (IPI)	2004=100	INDEC	ene-26	119,9	-3,2%	-3,2%

EMPLEO	Unidad	Fuente	Fecha	Nivel	Variación anual	Variación acumulada anual
Empleo Registrado	Millones de Personas	Sec TEySS	dic-25	12,92	0,0%	-2,8%
Asalariados Privados Registrados		Sec TEySS	dic-25	6,20	-1,4%	-0,5%
Desocupación	En % de PEA	INDEC	III 2025	6,6	-0,3	-1,3
Índice de Salarios Total	Real dic-17=100	INDEC	dic-25	75,0	5,1%	13,1%
Índice de Salarios Priv. Reg.	Real dic-17=100	INDEC	dic-25	79,4	-2,1%	4,8%

COMERCIO EXTERIOR	Unidad	Fuente	Fecha	Nivel	Variación anual	Variación acumulada anual
Exportaciones	Millones de U\$S	INDEC	ene-26	7.057	19,3%	19,3%
Importaciones	Millones de U\$S	INDEC	ene-26	5.070	-11,9%	-11,9%
Saldo Comercial	Millones de U\$S	INDEC	ene-26	1.987	1.825	1.825

MERCADO DE CAMBIOS	Unidad	Fuente	Fecha	Nivel	Variación mensual	Variación anual
Reservas Internacionales	Millones de U\$S	BCRA	12-mar-26	45.766	537	17.806
Tipo de Cambio Oficial	\$/USD	BCRA	12-mar-26	1.400	-0,4%	31%
Precios	dic-16 =100	INDEC	feb-26	10.715	2,9%	33%
Tipo de Cambio Real	17-12-15=100	BCRA	17-mar-26	95	-2,7%	1,2%

FISCAL	Unidad	Fuente	Fecha	Nivel	Variación anual	Variación acumulada anual
Ingresos Totales	Variación real	Min Econ	feb-26	-	-8,9%	-4,9%
Gastos Primarios	Variación real	Min Econ	feb-26	-	-8,8%	-4,7%
Resultado Primario	En % del PBI	Min Econ	feb-26	0,4%	-	-
Resultado Financiero	En % del PBI	Min Econ	feb-26	0,1%	-	-



Sistémica
Asesoramiento estratégico
y gestión para el desarrollo



Florida 375 2° PISO A
CABA, Argentina CP1005



contacto@spd.com.ar



spd.com.ar